

ZAMÓWIENIA PUBLICZNE NA RYNKU EUROPEJSKIM

Wrocław, 27-28 października 2011 r. (nr ref. ZP11)

Wrocławskie Centrum Transferu Technologii Politechniki Wrocławskiej zaprasza do udziału w dwudniowym szkoleniu p.t.: „ZAMÓWIENIA PUBLICZNE NA RYNKU EUROPEJSKIM”.

Celem szkolenia jest zapoznanie dolnośląskich przedsiębiorców, szczególnie z sektora MŚP, z możliwościami i zasadami udziału w przetargach publicznych na rynku europejskim o wartości powyżej tzw. „progów unijnych”.

W trakcie szkolenia omówione zostaną:

- źródła pozyskiwania informacji o zamówieniach publicznych na rynku europejskim,
- sposoby ubiegania się o zamówienia,
- zasady wyboru ofert,
- aukcje elektroniczne,
- oraz tzw. „zielone zamówienia”.

Szkolenie organizowane jest w ramach projektu **ENTERPRISE EUROPE NETWORK**, którego realizacja jest kluczowym narzędziem strategii Unii Europejskiej zmierzającym do zwiększenia szans firm z sektora MŚP na rozwój gospodarczy, wzrost innowacyjności i zwiększenie zatrudnienia.

Udział w szkoleniu jest **nieodpłatny** i dofinansowany ze środków Unii Europejskiej oraz środków Ministerstwa Gospodarki.

Wszyscy uczestnicy otrzymają komplet materiałów szkoleniowych oraz certyfikaty ukończenia szkolenia. Liczba uczestników jest ograniczona, dlatego prosimy o zgłaszanie maksymalnie 2 osób z jednej firmy.

ZGŁOSZENIA

Osoby zainteresowane udziałem w szkoleniu prosimy o wypełnienie formularza zgłoszeniowego i przesłanie go w terminie do 20 października b.r. na adres e-mail: marcin.suchozebrski@wctt.pl (z podaniem nr referencyjnego „ZP11” w tytule e-mail’a) lub faksem pod nr 71 320 3940.

KONTAKT I INFORMACJE

Marcin Suchozebrski, marcin.suchozebrski@wctt.pl, tel: 71 320 4179

RAMOWY PROGRAM SZKOLENIA

1. Stan prawny.

- Aktualny stan prawny w zakresie zamówień publicznych (DYREKTYWY UE, ustawa PRAWO ZAMÓWIEŃ PUBLICZNYCH).
- Projekty nowych rozwiązań prawnych w zakresie udzielania zamówień publicznych.
- Znaczenie orzecznictwa EUROPEJSKIEGO TRYBUNAŁU SPRAWIEDLIWOŚCI w zakresie obowiązku stosowania przepisów dotyczących udzielania zamówień publicznych.

2. Gdzie szukać zamówień publicznych o wartości przekraczającej tzw. progi unijne?

- DZIENNIK URZĘDOWY WSPÓLNOT EUROPEJSKICH - zasady publikacji ogłoszeń i procedury wyszukiwania zamówień publicznych publikowanych w krajach UE.
- Zasady korzystania z portali europejskich (SIMAP, TED).
- Inne publikatory i metody uzyskiwania informacji o wszczętych procedurach udzielenia zamówienia publicznego.
- Udział polskich firm w zamówieniach publicznych na rynkach europejskich.

3. Jak ubiegać się o zamówienia publiczne powyżej progów unijnych?

- Zasady udziału wykonawcy w procedurach udzielania zamówień o wartości przekraczającej tzw. progi unijne.
- Opis przedmiotu zamówienia - czyli jakie wymogi muszą zostać spełnione dla uznania, że opis przedmiotu zamówienia spełnia wymogi prawne.
- Orzecznictwo EUROPEJSKIEGO TRYBUNAŁU SPRAWIEDLIWOŚCI oraz KRAJOWEJ IZBY ODWOŁAWCZEJ w zakresie niewłaściwego opisanie przedmiotu zamówienia.
- Zasady określania warunków udziału w przetargu.
- Orzecznictwo EUROPEJSKIEGO TRYBUNAŁU SPRAWIEDLIWOŚCI oraz KRAJOWEJ IZBY ODWOŁAWCZEJ w zakresie niewłaściwego opisanie warunków udziału w przetargu.
- Wymagane dokumenty - zasady oceny prawidłowości wymogów zamawiającego odnośnie dokumentów, jakie muszą zostać załączone do oferty w przetargach przekraczających tzw. progi unijne.

4. Zasady wyboru oferty w przetargach o wartości powyżej tzw. progów unijnych.

- Jak postępować w przypadku, gdy zamawiający wezwie do uzupełniania dokumentów?
- Oczywiste omyłki rachunkowe - kiedy i jak mogą zostać poprawione.
- Problematyka rażąco niskiej ceny.

- Przestanki wykluczenia wykonawcy.
- Przestanki odrzucenia oferty.
- Zasady udostępniania złożonych ofert i dokumentów związanych z ich oceną.

5. „Zielone zamówienia publiczne”.

- Zdefiniowanie pojęcia zielone zamówienia publiczne.
- Przedstawienie aktów pranych (DYREKTYWY UE) związanych z zielonymi zamówieniami.
- Omówienie polskiego stanu prawnego w zakresie zielonych zamówień publicznych.
- Postulaty przyszłych zmian (de lege ferenda) w zakresie zielonych zamówień publicznych.

6. Zamówienia elektroniczne.

- AUKCJA ELEKTRONICZNA, jako procedura zakończenia przetargu (tzw. dogrywka).
- Korzyści z zastosowania AUKCJI ELEKTRONICZNEJ.
- AUKCJA ELEKTRONICZNA jako element procedury zakupowej.
- Przebieg procedury AUKCJI ELEKTRONICZNEJ – ćwiczenia.
- AUKCJA ELEKTRONICZNA vel LICYTACJA ELEKTRONICZNA w systemie zamówień publicznych.

PROWADZACY

Marek Okniński - praktyk, z kilkunastoletnim doświadczeniem w zakresie udzielania zamówień publicznych, autor komentarzy i porad z zakresu stosowania USTAWY PRAWO ZAMÓWIEŃ PUBLICZNYCH publikowanych między innymi w Dzienniku Gazecie Prawnej. Prowadzi zajęcia z zakresu zamówień publicznych między innymi na SGH i Politechnice Lubelskiej. Jako członek komisji przetargowych uczestniczył między innymi w postępowaniach o zamówienia publiczne dotyczące budowy Stadionu Narodowego w Warszawie. Posiada doświadczenie w zarządzaniu zespołami osób zajmujących się udzielaniem zamówień publicznych uzyskanym między innymi jako Dyrektor Biura Zamówień Publicznych TVP S.A., Biura Zamówień Publicznych Urzędu m. st. Warszawy, Doradcy Zarządu ds. Zamówień Publicznych Narodowego Centrum Sportu sp. z o.o.